

СтальПроект

Производство металлоконструкций · Екатеринбург

25 марта 2026

Резюме одной строкой

Найдено 3 процесса. Потенциал экономии — 135 часов/мес и 110 000 ₽/мес.

Рекомендован пилот: автоматизация сборки КП. Окупаемость — 7 недель.

60

КП
в месяц

150 ч

ручного труда
в месяц

110 т₽

прямые потери
в месяц

7 нед

окупаемость
пилота

Что вы держите в руках

01

Карта процесса
«как есть»
с измеренными потерями

02

Три варианта
автоматизации
с оценкой эффекта

03

Финансовая модель
было → стало
→ окупаемость

04

Скоуп и стоимость
пилота — готово
к подписанию

Контекст и точка входа

КОМПАНИЯ

СтальПроект
Металлоконструкции · Екатеринбург
~80 сотрудников

КОНТАКТ

Морозов Сергей Владимирович
Генеральный директор
Заявка через сайт

АУДИТ ПРОВЁЛ

Команда BackendFlow
18–25 марта 2026

СЛОВА РУКОВОДИТЕЛЯ · 18 МАРТА 2026

«Сметчик не справляется с объёмом. Заявок стало больше, а он один. Либо нанимать второго, либо что-то придумывать. Хотим понять — можно ли ускорить подготовку КП, и сколько это будет стоить.»

— Морозов С.В., генеральный директор

Гипотеза, которую мы проверяли

Если автоматизировать сборку КП, сметчик сможет обрабатывать в 3–4 раза больше заявок без увеличения штата.

Хронология аудита

18 мар	Стартовый созвон	Зафиксировали задачу и гипотезу	Морозов С.В. + Воробьёв А.
20 мар	Интервью: сметчик	Разобрали процесс подготовки КП пошагово	Иванов К.А.
20 мар	Интервью: менеджер	Как приходят заявки, что теряется	Петрова Н.С.
21–22 мар	Анализ данных	20 КП за март, замер времени шагов	—
25 мар	Презентация	Сегодня	Морозов С.В. + BackendFlow

Как устроен процесс сейчас

ПРОЦЕСС	ВЛАДЕЛЕЦ	ЧАСТОТА	СРЕДНЕЕ ВРЕМЯ
Подготовка КП	Продажи + ПТО	~60 заявок/мес	3,5 часа на КП

Схема процесса (AS IS)

20 мин

Входящая заявка

Менеджер вносит данные в таблицу вручную

40 мин

Поиск аналогов

Сметчик ищет КП в архиве — в голове или в папках

60 мин

Расчёт стоимости

Считает материалы и работы, цены обновляет вручную

20 мин

Проверка и отправка

Менеджер правит → отправляет клиенту

—

Передача сметчику

Устно или в мессенджере — без единого формата

30 мин

Перенос в шаблон

Вручную переносит параметры в Excel-шаблон

30 мин

Форматирование

Делает PDF, добавляет реквизиты и логотип

Итого: 3 часа 20 минут чистого времени. С ожиданием между шагами — до 2 рабочих дней до отправки клиенту.

Где теряются деньги

Мы измерили три типа потерь. Все цифры основаны на данных которые вы предоставили в ходе аудита.

01

Ручной труд сметчика

Из 3,5 часов на КП — 2,5 часа механическая работа без принятия решений

КП в месяц	60 шт
Ручная работа на 1 КП	2,5 часа
Итого часов	150 часов
Стоимость часа	750 ₽

75%

времени сметчика на задачах без его квалификации

112 500 ₽/мес

02

Ошибки и пересчёты

Каждое 7-е КП возвращается на доработку из-за ошибки в расчёте

КП с ошибкой/мес	~8–9 шт
Время на пересчёт	1,5 часа
Итого часов	~13 часов

1 из 7

КП уходит на переделку

~9 750 ₽/мес

03

Упущенные заявки

Срок ответа 1,5–2 дня → 2–3 клиента в месяц уходят к конкурентам

Средний чек заказа	280 000 ₽
Потерянных заявок/мес	2–3 шт

2–3

клиента теряем ежемесячно из-за скорости ответа

560–840 тыс ₽/мес

Три варианта автоматизации

По итогам аудита сформировали три варианта — разные по масштабу, стоимости и скорости результата.

<p>01</p> <p>РЕКОМЕНДУЕМ</p> <p>Автоматизация сборки КП</p> <hr/> <p>Кто получает эффект</p> <p>Сметчик + продажи</p> <p>Время на КП</p> <p>3,5 ч → 30 мин</p> <p>Стоимость пилота</p> <p>170 000 ₽</p> <p>Срок пилота</p> <p>3 недели</p> <p>Окупаемость</p> <p>~7 недель</p> <p>Риск</p> <p>Минимальный</p>	<p>02</p> <p>СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ</p> <p>КП + контроль статусов заявок</p> <hr/> <p>Кто получает эффект</p> <p>Сметчик + руководитель</p> <p>Время на КП</p> <p>3,5 ч → 30 мин</p> <p>Стоимость пилота</p> <p>280 000 ₽</p> <p>Срок пилота</p> <p>5 недель</p> <p>Окупаемость</p> <p>~11 недель</p> <p>Риск</p> <p>Средний</p>	<p>03</p> <p>МАСШТАБИРОВАНИЕ</p> <p>Полная автоматизация цикла продаж</p> <hr/> <p>Кто получает эффект</p> <p>Весь коммерческий блок</p> <p>Время на КП</p> <p>3,5 ч → 20 мин</p> <p>Стоимость пилота</p> <p>420 000 ₽</p> <p>Срок пилота</p> <p>8 недель</p> <p>Окупаемость</p> <p>~16 недель</p> <p>Риск</p> <p>Требует перестройки</p>
---	---	---

Было → Стало → Окупаемость

Расчёт основан на данных которые вы предоставили.

Все допущения зафиксированы — если цифра вызывает вопрос, разберём на месте.

Было → Стало

Показатель	Сейчас	После	Изменение
Время на одно КП	3,5 часа	30 минут	-83%
Часов сметчика на КП/мес	150 часов	15 часов	-135 часов
Стоимость этих часов	112 500 ₽	11 250 ₽	-101 250 ₽
Срок ответа клиенту	1,5–2 дня	2–3 часа	-90%
Ошибки и переделки	~8 КП/мес	~1 КП/мес	-7 случаев

Эффект в рублях

Тип эффекта	В месяц	За 12 мес
Экономия на ручном труде	101 250 ₽	1 215 000 ₽
Экономия на переделках	8 500 ₽	102 000 ₽
Возврат 2 потерянных заявок из 3	560 000 ₽	6 720 000 ₽
ИТОГО эффект	~670 000 ₽	~8 037 000 ₽

Инвестиция и окупаемость

170 000 ₽

СТОИМОСТЬ ПИЛОТА

~7 недель

окупаемость
(прямая экономия)

~8 дней

окупаемость
(с возвратом заявок)

×47

ROI за 12 месяцев

Что входит в пилот

Стоимость пилота: 170 000 ₽ · Срок: 3 недели · 1 процесс

Фиксированная цена · Результат в договоре · Без обязательств на масштабирование

Что входит в стоимость

Настройка под ваши шаблоны

Система знает ваш продукт, не универсальный шаблон

Интеграция с прайс-листами

Актуальные цены подтягиваются автоматически

Тест на 10 реальных заявках

Видите результат до запуска в работу

Замер метрик до и после

Документальное подтверждение эффекта

Обучение сметчика и менеджера

Команда работает самостоятельно без нас

Документация и инструкция

Не зависите от нас при изменениях

Как выглядят 3 недели

НЕДЕЛЯ 1

Настройка

Загрузка номенклатуры и шаблонов

Ваше участие: 2–3 часа

НЕДЕЛЯ 2

Тестирование

Проверка на реальных заявках, правки

Ваше участие: 1 час

НЕДЕЛЯ 3

Запуск

Старт в работу, замер метрик, обучение

Ваше участие: 2 часа

Ваше суммарное участие за 3 недели — 5–6 часов. Остальное на нас.

Результат пилота зафиксирован в договоре:

время подготовки КП — не более 40 минут · система обрабатывает ≥95% заявок без ручного вмешательства

Следующий шаг

Если решение принято — начнём на следующей неделе

Договор подписываем в течение 3 рабочих дней.
Старт работ на следующей неделе после подписания.



Алексей Воробьёв

CEO, BackendFlow



ceo@backendflow.tech

Email



@vorobyev4real

Telegram · +7 917 837 40 81

После пилота — три пути:

А

Масштабируем

Подключаем следующий процесс

Б

Дорабатываем

Новые требования — оцениваем отдельно

В

Останавливаемся

Система и документация остаются у вас